



Zukunft braucht Herkunft – und auf die blickt die **Allgeier IT Solutions GmbH** gerne zurück. Bereits 1977 als Allgeier Computer in Bremen gegründet, sind wir ein etabliertes IT-Systemhaus, speziell für den Mittelstand. Hauptfokus unserer Tätigkeit ist die Entwicklung branchenspezifischer ERP-Systeme sowie die Entwicklung innovativer Dokumenten-Management-Software. Selbst im Mittelstand angesiedelt, sind wir für unsere Kunden aus Handel und Industrie ein leistungsstarker IT-Partner.

Ansässig in Bremen und eigenständige Tochtergesellschaft der Allgeier Holding AG verfügt die **Allgeier IT Solutions GmbH** über ein flächendeckendes Vertriebs- und Servicenetz in Deutschland. Untergliedert in die zwei Geschäftsbereiche IT Services und Personal Services sind unter dem Dach der Allgeier Holding AG über 5.000 Mitarbeiter im EU-Wirtschaftsraum im Einsatz, um innovativ und zuverlässig die Anforderungen unserer Kunden zu realisieren.

Für den weiteren Ausbau unseres **Vertriebsteams** suchen wir zum schnellstmöglichen Zeitpunkt mehrere

Senior und Junior Sales Manager /-innen

der/die unseren mittelständischen Kunden im Bereich Microsoft Dynamics™-NAV unsere Lösungen und DV-Serviceleistungen erfolgreich anbietet.

Ihr Profil

- > Sie verfügen über ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung.
- > Sie haben Erfahrungen im Vertrieb von Software und Dienstleistungen erworben.
- > Sie verfügen über das Potential zur Neukundengewinnung.
- > Sie sind in der Lage, zielorientiert einen Markt zu erschließen und verfügen über das notwendige Verhandlungsgeschick bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- > Sie verfügen über einen eigenverantwortlichen Arbeitsstil, ein hohes Maß an Flexibilität und Dynamik.
- > obwohl ausgeprägte Kommunikationsstärke als auch Verhandlungsgeschick sowie Team- und Integrationsfähigkeit sind Ihnen zu Eigen.

Wir bieten Ihnen

- > die Chance, in einem hochqualifizierten und motivierten Team mitzuarbeiten
- > eine angemessene Einarbeitungszeit, intensive Vermittlung des notwendigen Produkt-Know-hows
- > eigenverantwortliche Potentialaufbereitung mit dem Ziel, unsere Marktanteile weiter auszubauen.
- > die Unterstützung eines qualifizierten Fachteams
- > eine leistungsorientierte Vergütung.

Bei Interesse senden Sie uns bitte eine aussagekräftige Bewerbung an:

Allgeier IT Solutions GmbH
Herr Thomas Schmölling
Hans-Bredow-Straße 60
28307 Bremen

möglichst per Email an tschmoelling@allgeier.com

Sollten Sie noch Fragen haben, stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer 0421-43 84 1-786 oder 0173-8690877 gerne zur Verfügung.